Министерство науки и высшего образования РФ Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

СОГЛАСОВАНО Заведующий кафедрой Кафедра торгового дела и маркетинга			УТВЕРЖДАЮ Заведующий кафедрой Кафедра торгового дела и			
				ркетин		
наименог	вание кафедры		наименование кафедры Ю.Ю. Суслова			
			Ю.			
подпись, ини	ициалы, фамилия			подпи	сь, инициалы, фамилия	
«»		20г.	<u> </u>	» _		20г.
институт, реал	изующий ОП ВО			институ	т, реализующий дисципли	HV
D		DOIDAN	тал а	писі	тин пин н	
Γ.	ABOAAA III KC	MMEP	HVIA HECI	дисі КАЯ	ЦИПЛИНЫ	
	ДЕЯТЕЛЫ					
	, ,	ТОРГО				
	МАРКЕТПЈ	ТЕЙСЫ	ИА	ГРЕГА	ТОРЫ	
Дисциплина	F1 R 01 06 K	OMMEDI	JECK	ла пе	ЯТЕЛЬНОСТЬ	
дисциплина	ПРЕДПРИЯ			, ,	ZITE JIDITOCID	
	Маркетплейс					
Направление		1				
специальност						
Направленность						
(профиль)						
(r - r - 		_				
—————————————————————————————————————		тиная				

Красноярск 2021

2021

Год набора

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ЛИСПИПЛИНЫ

составлена в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования с учетом профессиональных стандартов по укрупненной группе

380000 «ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ»

Направление подготовки /специальность (профиль/специализация)

38.03.06 Торговое дело

очно-заочная форма обучения

2021 год набора

Программу составили

канд. экон. наук, Доцент, Есина Ольга Николаевна

1 Цели и задачи изучения дисциплины

1.1 Цель преподавания дисциплины

Формирование у студентов теоретических знаний и практических навыков о области применения маркетплейсов и агрегаторов

1.2 Задачи изучения дисциплины

Изучить основы маркетплейсов и агрегаторов Рассмотреть основные маркетплейсы и агрегаторы на рынке Изучить технологии продажи через маркетплейсы и агрегаторов

1.3 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

ПК-12:Способен организовывать и осуществлять продажи, в том числе с помощью современных информационных технологий

ПК-12.1:Способен организовывать продажи, в том числе с помощью современных информационных технологий

ПК-12.2:Способен осуществлять продажи, в том числе с помощью современных информационных технологий

1.4 Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Коммерческая деятельность в торговле

Товарное обращение

Цифровые технологии и инфраструктура торговли

E-commerce

Цифровая экономика

Каналы сбыта и политика распределения

Проектный анализ и управление e-commerce проектами

1.5 Особенности реализации дисциплины

Язык реализации дисциплины Русский.

Дисциплина (модуль) реализуется без применения ЭО и ДОТ.

2. Объем дисциплины (модуля)

		Семестр
Вид учебной работы	Всего, зачетных единиц (акад.час)	4
Общая трудоемкость дисциплины	4 (144)	4 (144)
Контактная работа с преподавателем:	1,33 (48)	1,33 (48)
занятия лекционного типа	0,67 (24)	0,67 (24)
занятия семинарского типа		
в том числе: семинары		
практические занятия		
практикумы		
лабораторные работы	0,67 (24)	0,67 (24)
другие виды контактной работы		
в том числе: групповые консультации		
индивидуальные консультации		
иная внеаудиторная контактная работа:		
групповые занятия		
индивидуальные занятия		
Самостоятельная работа обучающихся:	1,67 (60)	1,67 (60)
изучение теоретического курса (ТО)		
расчетно-графические задания, задачи (РГЗ)		
реферат, эссе (Р)		
курсовое проектирование (КП)	Нет	Нет
курсовая работа (КР)	Нет	Нет
Промежуточная аттестация (Экзамен)	1 (36)	1 (36)

3 Содержание дисциплины (модуля)

3.1 Разделы дисциплины и виды занятий (тематический план занятий)

№ п/п	Модули, темы (разделы) дисциплины	Занятия лекционн ого типа (акад.час)		лия кого типа Лаборато рные работы и/или Практику мы (акад.час)	Самостоя тельная работа, (акад.час)	Формируемые компетенции
1	2	2	4	5	6	7
1		24	0	24	60	ПК-12.1 ПК- 12.2
Всего		24	0	24	60	

3.2 Занятия лекционного типа

				Объем в акад.часах			
№ п/п	№ раздела дисциплин ы	Наименование занятий	Всего	в том числе, в инновационной форме	в том числе, в электронной форме		
1	1	Маркетплейсы: понятие, содержание, основные характеристики	2	0	0		
2	1	Характеристика основных маркетплейсов на рынке	4	0	0		
3	1	Агрегаторы торговли: понятие, содержание	4	0	0		
4	1	Характеристика основных агрегаторов на рынке	6	0	0		
5	1	Технологии продажи через маркетплейсы и агрегаторы	8	0	0		
Dagre			24	0	0		

3.3 Занятия семинарского типа

	Объем в акад. часах

		Всего	в том числе, в инновационной форме	в том числе, в электронной форме
D	_			

3.4 Лабораторные занятия

	No		Объем в акад.часах			
№ п/п	№ раздела дисципл ины	Наименование занятий	Всего	в том числе, в инновационной форме	в том числе, в электронной форме	
1	1	Маркетплейсы: понятие, содержание, основные характеристики	2	0	0	
2	1	Характеристика основных маркетплейсов на рынке	4	0	0	
3	1	Агрегаторы торговли: понятие, содержание	4	0	0	
4	1	Характеристика основных агрегаторов на рынке	6	0	0	
5	1	Технологии продажи ерез маркетплейсы и агрегаторы	8	0	0	
Door	,		24	0	0	

5 Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации

Оценочные средства находятся в приложении к рабочим программам дисциплин.

6 Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)

		6.1. Основная литература	
	Авторы,	Заглавие	Издательство,
	составители		год
Л1.1	Горелов Н. А.,	Развитие информационного общества.	Москва: Юрайт,
	Кораблева О. Н.	Цифровая экономика: учебное пособие	2019
		для вузов по гуманитарным	
		направлениям	
Л1.2	Лапидус Л.В.	Цифровая экономика: Управление	Москва: ООО
		электронным бизнесом и электронной	"Научно-
		коммерцией: Учебник	издательский
			центр ИНФРА-
			M", 2018

Л1.3	Лапидус Л.В.	Цифровая экономика: Управление	Москва: ООО		
		электронным бизнесом и электронной	"Научно-		
		коммерцией: Монография	издательский		
			центр ИНФРА-		
			M", 2019		
	6.2. Дополнительная литература				
	Авторы,	Заглавие	Издательство,		
	составители		год		
Л2.1	Лапидус Л.В.	Цифровая экономика: Управление	Москва: ООО		
		электронным бизнесом и электронной	"Научно-		
		коммерцией: монография	издательский		
			центр ИНФРА-		
			M", 2018		

8 Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)

Самостоятельная работа бакалавров — это важная часть организованного учебного процесса, осуществляемая через:

- Подготовку к семинарским занятиям для углубленного изучения темы и участия в дискуссии в процессе обсуждения;
- Приобретение практических навыков использования различных методов и приемов экономического анализа при изучении дисциплин;
- Подготовку презентаций, сообщений, докладов для последующего обсуждения, как в учебных аудитория, так и в других публичных мероприятиях;
 - Подготовку к экзамену по изучаемой дисциплине.

Цель самостоятельной работы состоит в закреплении и развитии знаний и умений, полученных в ходе аудиторных занятий, что достигается через:

- освоение и расширение дополнение знаний, полученных на аудиторных (лекционных, семинарских, практических) занятиях;
- изучение рекомендованных литературных источников и самостоятельное расширение необходимой информации, содержащейся как на традиционных (бумажных) носителях так и в современных электронных источниках;
- овладение приемами и методами анализа показателей изучаемых по курсу;
- выработку самостоятельного авторского стиля формирования экономически обоснованных плановых расчетов и аналитических записок (обоснований) по изучаемой проблематике.
- . Самостоятельная работа проводится в формате групповой и индивидуальной работы.
 - В рамках данной дисциплины самостоятельная работа

выполняется в следующих формах индивидуальных работ:

- 1. Самостоятельное изучение теоретического материала.
- 2. Рефераты, доклады по материалам учебников и учебных пособий, а также научных работ и материалов практических журналов и газет.

Критерии оценки:

- умение выявлять теоретические и прикладные проблемы,
- способность выявлять релевантную информацию по рассматриваемой проблеме,
 - соблюдение логики изложения материала,
 - полнота раскрытия темы исследования,
- умение формулировать собственные точки зрения, аргументированно их доказывать.

3.Выполнение эссе.

- Критерии оценки:
- умение выявлять прикладные проблемы,
- способность выявлять релевантную информацию по рассматриваемой проблеме,
- умение применять количественные и качественные методы исследования при анализе конкретной деловой ситуации,
- способность делать правильные выводы и обобщения по результатам исследования,
- умение формулировать собственные точки зрения, аргументированно их доказывать.
- 4.Выполнение индивидуальной расчетно-графической работы по дисциплине
 - 5.Подготовка к экзамену.
- Задания для самостоятельной работы студенты получают у преподавателя во время проведения семинарских занятий или индивидуальных консультаций.

В ходе самостоятельной работы студенты должны:

- учить и усваивать информацию, излагаемую на лекционных занятиях;
- изучать рекомендованную основную литературу, законодательные акты, нормативные и методические документы, дополнительную литературу;
- готовиться к устным выступлениям на семинарах и к выступлениям с докладами, участвовать в дискуссиях;
 - учить формулы расчета показателей и приемы их анализа;
 - выполнять заданные преподавателем домашние задания;
- писать пояснительные записки по результатам проделанных аналитических расчетов.

9 Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю) (при необходимости)

9.1 Перечень необходимого программного обеспечения

9.1.1	Операционные системы Microsoft® Windows® Vista Business Russian Upgrade Academic OPEN No Level Лиц сертификат 45676576, от 02.07.2009,
	бессрочный; Microsoft®
9.1.2	Офисный пакет Office Professional Plus 2007 Russian Academic OPEN No Level - Лиц сертификат сертификат 4316214, от 06.12.2007, бессрочный
9.1.3	Антивирус ESET NOD32 Antivirus Business Edition for 2750 users – Лиц сертификат EAV-0275470002 от 26.06.2020 г.
9.1.4	Программное обеспечение 1С: предприятие 8.2 – Лицензионное соглашение 8922406, 9334111 от 03.02.2015 г.
9.1.5	КОМПАС-3D V10 - Лиц сертификат E-08-000195 бессрочный
9.1.6	

9.2 Перечень необходимых информационных справочных систем

9.2.1	1. Информационно-правовой портал «ГАРАНТ.РУ» [Электронный
	pecypc] // Режим доступа: http://www.garant.ru.
9.2.2	2. Информационно-справочная система «Кодекс» [Электронный
	pecypc] // Режим доступа: http://www.kodeks.ru.
9.2.3	3. Научная библиотека СФУ (база данных) [Электронный ресурс] //
	Режим доступа: http://www.sfu-kras.ru.
9.2.4	4. Официальный сайт Росстата России [Электронный ресурс] // Режим
	доступа: - http://www.gks.ru
9.2.5	5. Сайт Министерства финансов РФ [Электронный ресурс] // Режим
	доступа: http://minfin.ru.
9.2.6	6. Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» [Электронный
	ресурс] // Режим доступа: http://www.consultant.ru.
9.2.7	7. Электронная картотека статей из периодических изданий (база данных
	СФУ) [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.sfu-kras.ru.

10 Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю)

Кафедра торгового дела и маркетинга, осуществляющая реализацию основной образовательной программы, располагает материально-технической базой, обеспечивающей проведение всех видов дисциплинарной и междисциплинарной подготовки, лабораторной, практической и научно-исследовательской работы магистрантов, предусмотренных учебным планом подготовки и соответствующей действующим санитарным и противопожарным правилам и нормам.

При использовании электронных изданий университет обеспечивает каждого обучающегося во время самостоятельной подготовки рабочим местом в компьютерном классе и/или библиотеке в соответствии с объемом изучаемых дисциплин, включая выход в Интернет

В ходе изучения дисциплины «Экономика товарного обращения (продвинутый уровень» магистрантов в основном используется учебная аудитория № 6-25 (кабинет информационных технологий и математического моделирования), оснащенная доской учебной, экраном настенно-потолочным Lumen 153*203, проектором Optoma DS211, компьютером персонального комплекта №2 RAY B134 Intel Core i5 X4 -15 шт., коммутатором Superstack 3 Baseline и имеющая следующее программное обеспечение:

Microsoft® Windows® Vista Business Russian Upgrade Academic OPEN No Level Лиц сертификат 45676576, от 02.07.2009, бессрочный; Microsoft® Office Professional Plus 2007 Russian Academic OPEN No Level - Лиц сертификат сертификат 4316214, от 06.12.2007, бессрочный; 1С: предприятие 8.2 – Лицензионное соглашение 8922406, 9334111 от 03.02.2015; КОМПАС-3D V10 - Лиц сертификат Е-08-000195 бессрочный; R-КЕЕРЕК Лиц сертификаты ПЛ№0050586 ПЛ№0050587 ПЛ№0050588 ПЛ№0050589 ПЛ№0050590 ПЛ№0050593 ПЛ№0050594 ПЛ№0050591 ПЛ№0050592 ПЛ№0050595 ПЛ№0050596 ПЛ№0050597 ПЛ№0050598 ПЛ№0050602; Kaspersky Endpoint Security – Лиц

сертификат 1B08-200629-052411-253-462 от 29.06.2020 г.